

ALLRISK MAGAZÍN

2021

EXKLUZIVNÍ ROZHOVOR

JAKUB TOMEČEK

Olympionik a mistr Evropy

Novinky
2021



Poloha asistenčního vozidla
ve vašem telefonu

Zaměstnavatel
roku



Prestížní cena
pro Allrisk

EFFECTIVE
Energy



Kolik jste s námi
ušetřili?

POMÁHÁME LIDEM PLNIT SNY

Rok 2020 byl plný změn. Splnili jsme si v něm každý alespoň jeden sen? Určitě ano. Zkuste se na chvíli zamyslet, alespoň jeden, i když drobný, určitě najdete. Každý máme své sny, velké, malé. Pro někoho může být sen někoho jiného

gyně Markéta letos uskutečnila další svůj sen a začala se zabývat sportovní střelbou skeet. Páni, podle mě to není malá věc a obdivuji ji. Přečtěte si, co taková disciplína obnáší na straně 34 s olympionikem Jakubem Tomečkem. Nebo vůbec za celý Allrisk jsme si splnili sen, že to, že pomáháme lidem plnit sny, pustíme velkolepě do světa novým mottem. Wau, také nemalý krok do budoucna. Členové

prej, a na základě toho vymyslíme a realizujeme ty správné nástroje, díky kterým se jejich sny stávají skutečností. Zjišťujeme to mimo jiné i pomocí dotazníků, jeden takový najdete na straně 46.

Proč je důležité plnit si sny? Podle mě je hlavně důležité se nebát je mít a potom se nebát za nimi jít a realizovat je. Většinou je dobré si brát příklad ze zkušeností druhých, v tomto případě je to ale přesně naopak. Je důležité poslouchat sám sebe a nenechat se ovlivnit okolím. Sen vám nikdo nevezme, a když budete dostatečně silní, tak vám ani nikdo nezatarasí cestu k němu. Zkříží? Ano, ale překážky jsou k tomu, aby se překonávaly. O to větší máme uspokojení z dosaženého snu.

Vzpomněli jste si na sen, který jste si tento rok splnili? Co jste po jeho splnění udělali? Vzpomínáte na radost, kterou vám přinesl? Užívali jste si ji a v euforii jste si naplánovali další, protože jste zjistili, že tu radost chcete zažít znovu a znovu? To je motor, díky kterému cítíme, že žijeme. Mějme sny. Ty své si plní i jedna z rodin, která v Allrisku pracuje, podívejte se na stranu 18 a přečtěte si jejich příběh.

Mějte velké sny a dejte nám příležitost, abychom vám je pomohli plnit.



Zuzana Novotná
šéfredaktorka Allrisk MAGAZÍNU



nedosažitelný. Nenechte se zmást, je důležité, že právě pro vás je váš sen ten správný a držte se ho, nepusťte ho.

V Allrisku vidíme, že si neustále někdo plní sny. Ať se zeptám kohokoliv, najde se vždy někdo, kdo je v tu chvíli šťastný a má radost, že se mu něco povedlo nebo splnilo. Například naše kole-

ředstavenstva vám na straně 4 přibliží, jak to celé vzniklo.

Mým snem je, abychom mohli my z Allrisku pomáhat plnit sny všem lidem okolo sebe, ti díky tomu dalším lidem a další dalším. Jak to děláme a chceme dělat? Posloucháme svých bezmála 180 000 klientů. Jsme jiní. Víme, co si

OBSAH

Úvodní slovo členů představenstva	4
Allrisk: zaměstnavatel roku v Jihomoravském kraji se stříbrným oceněním	6
Rozhovor s ředitelem divize finančních služeb	8
Akademie finanční gramotnosti	14
Certifikace: budoucnost oboru	16
Stabilní obor a perspektivní značka – pracovní příležitosti pro celé rodiny	18
Nová klientská centra Allrisk	24
Novinky 2021	26
Výhody jedinečného Autopojištění Allrisk	28
E-záznam o dopravní nehodě v revoluční aplikaci DOMAFIN	32
Exkluzivní rozhovor: olympionik Jakub Tomeček	34
Nezávislé ocenění nemovitosti zdarma	40
Nejvyšší skóring třetím rokem	42
Kolik jste ušetřili s Allrisk EFFECTIVE Energy?	44
Pojďte s námi tvořit Allrisk MAGAZÍN	46
Rozhovor s výherkyní: Ford Mustang GT na víkend	48
Luštěte a soutěžte!	50



E-záznam o dopravní
nehodě v mobilu



Odhad ceny nemovitosti
ZDARMA



Rozhovor
s Tomášem Kruťou

VÁŽENÍ ČTENÁŘI,

nejen, že jsme celý rok 2020 strávili maximální péčí o vás, naše klienty, ale vymýšleli jsme i nové věci, které vám představujeme na stránkách našeho Allrisk MAGAZÍNu 2021.

Rok 2020 byl náročný, připravil nám nejednu zkoušku. My se však nemůžeme ohlížet na to, jestli je venku zima nebo teplo, zda zrovna svítí sluníčko nebo prší. My musíme především zajistit, aby o vás, naše klienty, bylo perfektně postaráno. Díky skvělé práci každého

jednotlivce z několika set členů našeho týmu se nám to daří a všem patří velké poděkování.

Dvě nečekaná poděkování a ocenění obdržel celý kolektiv Allrisk z řad odborné veřejnosti. Obhájení nejvyššího skóringového ocenění AAA, které potvrzuje nejvyšší stabilitu naší společnosti, je oceněním práce všech a jasně říká, jakou energii do své práce dáváme a především, že nás naše práce baví a naplňuje. Dalším významným oceněním je pro Allrisk stříbrná příčka v soutěži Zaměstnavatel roku 2020 pro Jihomoravský kraj, kde jsme se účastnili poprvé a výsledek byl pro nás milým překvapením.

Každý rok společně urazíme několik důležitých kroků dopředu a nikdo z nás nechce, aby Allrisk přešlapoval jen tak na místě a čekal, co se bude dít. Naopak chceme, aby byl Allrisk hybatelem myšlenek a pokroku v rámci našeho oboru. Proto i tento rok na všechny, kteří využívají jedinečnosti našeho autopojištění Allrisk, čekají hned dvě novinky.

Nezaspali jsme ani ve financích, realitách a ve vylepšení clientského programu Allrisk EFFECTIVE. Měníme věci produktové a důkladnou péči věnujeme i technologickému vývoji aplikací a systémů Allrisk, které vám mají přinést zjednodušení a pomoc v situacích, kdy to oceníte. Nová funkce vyplňování záznamu o dopravní nehodě v rámci aplikace DOMAFIN je toho důkazem.



Jiří Toman
člen představenstva

Ing. Ondřej Polák
člen představenstva

Víme, že v této oblasti nás do budoucna mnohé velké a příjemné změny čekají, ať se jedná o digitalizaci nebo on-line komunikaci. Allrisk není jen o pojištění rizik, to už všichni dobře víte. Je to jedinečný koncept služeb, který dává smysl, provází jednotlivce, rodiny, podnikatele a firmy na cestách za jejich sny.

Vážení klienti a obchodní partneři, děkujeme za důvěru, kterou se dnes a denně snažíme nezklamat. Děkujeme mnohým z vás, kteří rozzáří dlouhé a někdy nudné chvíle strávené za volantem Nálepkou Allrisk na svém autě. Vždycky, když nějaké takové auto potkáme, vidíme, že práce nás všech v Allrisku má smysl, a tento pocit je doprovázen úsměvem nejen na srdci. Přejeme vám, aby vás zdraví a optimismus provázely na každém kroku a Allrisk byl tím správným parťákem, který vám pomůže splnit vaše sny.

*Za celý tým Allrisku
Ing. Ondřej Polák a Jiří Toman,
členové představenstva*

VÁŽENÍ KLIENTI,
JIŽ ŘADU LET VÁM PŘINAŠÍME
STÁLE SE ROZŠÍŘUJÍCÍ ŠKÁLU PRODUKTŮ,
KTERÉ SE UŽ DELŠÍ DOBU NETOČÍ JEN KOLEM
POJIŠTĚNÍ. A PRAVĚ TATO KOMPLEXNOST, KTEROU
SI MNOHO Z VÁS CHVÁLÍ, NÁS VEDLA KE ZMĚNĚ
SLOGANU NAŠÍ SPOLEČNOSTI ZE STÁVAJÍCÍHO
„VŠECHNA RIZIKA POD KONTROLOU“ NA NOVÝ
„POMÁHÁME LIDEM PLNIT SNY.“
S TOUTO ZMĚNOU NA SEBE BEREME DLOUHODOBÝ
ZÁVAZEK DĚLAT VŠE PRO TO, ABYCHOM VÁM,
NAŠIM KLIENTŮM A VŠEM NAŠIM BUDOUCÍM
KLIENTŮM, POMÁHALI SNY PLNIT.



POMÁHÁME LIDEM
PLNIT SNY



Allrisk: zaměstnavatel roku v Jihomoravském kraji SE STŘÍBRNÝM OCENĚNÍM

„Jsme druzí! Neuvěřitelné. Bude to znít jako klišé, ale opravdu jsme to nečekali“, říká HR specialista Ing. Andrea Kulová. Společnost Allrisk se umístila na krásném druhém místě v rámci ocenění Sodexo Zaměstnavatel roku 2020 pro Jihomoravský kraj. Děkujeme všem za to, že jste, a ceníme si každého z vás!



Hodnocení Zaměstnavatel roku se již od roku 2003 zaměřuje na společnosti v České republice z pohledu lidských zdrojů. Smyslem soutěže je lidem přiblížit společnosti s výborným přístupem ke svým zaměstnancům, a to nejen celostátně, ale i v jednotlivých regionech.

Protože se snažíme pořád zdokonalovat a být stále lepšími, a také proto, že chce-

me ukázat nejenom našim klientům sílu naší společné práce, přihlásili jsme se do této soutěže se zvědavostí a chtíce umístit se. Naše společná píle se vyplatila a získali jsme v regionálním kole skvělé druhé místo v rámci Jihomoravského kraje v kategorii do 500 zaměstnanců! Děkujeme!

Oslovili jsme naši HR specialistku, Ing. Andreu Kulovou, která nás do

soutěže přihlásila, a poprosili ji o krátký rozhovor, díky kterému se dostaneme pod pokličku celé soutěže.

? Jak vás napadlo přihlásit Allrisk do takové soutěže?

Díky své práci HR specialistiky jsem neustále v kontaktu s celou řadou odborníků z oboru. Každý den se učím, inspiroji

a hledám, jak zlepšit činnost našeho HR oddělení. Nedílnou součástí naší práce je i reporting a tvorba HR statistik. Při reportingu je důležité znát srovnání s konkurencí. Součástí výhry bylo i získání tzv. benchmarkingu¹⁾, který je pro nás velmi cenným podkladem k další práci.

Díky spolupráci s našim ekonomickým oddělením jsme kompletně vyplnili velmi náročný a obsáhlý dotazník, odeslali ho a čekali, co se bude dít.

? Proč vám přišlo dobré, abychom se zúčastnili?

Ze dvou důvodů. Zvědavost a získat velmi významný a cenný HR benchmarking. HR cíleně budujeme v Allrisku čtvrtým rokem a trvá velmi dlouho, než je možné kvantitativně zhodnotit naši práci, než vidíme výsledky zavedených procesů a opatření. Přišlo mi, že je čas jít s kůží na trh a zkusit se prosadit mezi firmami v celé České republice.

? Očekávali jsme nějaké umístění?

Upřímně? Když jsem viděla, jak náročná jsou hodnotící kritéria a kolik významných firem, které mají velká HR oddělení, se soutěže účastní, tak jsem umístění nečekala. O to víc si toho vážím a jsem na nás hrdá. Je to další hmatatelný dů-



kaz, že jdeme správným směrem a to, co děláme, dává smysl.

? Co umístění v této soutěži pro Allrisk znamená?

Konkrétní vyhodnocení naší společné práce a cenné informace pro rozvoj oblasti lidských zdrojů a vztahů bez ohledu na historii, velikost, a dokonce i odvětví. Hodnocení probíhá metodikou Saratoga²⁾ od mezinárodní uznávané společnosti PricewaterhouseCoopers, která nejprve porovnává firmy ve třech hlavních oblastech – HR, produktivité a financích, a následně v dalších 14 ukazatelích, jako např. fluktuace, náklady

na odměňování, charitativní činnost, náboru a jejich poměry k výnosům či zisku společnosti a další.

? K čemu využijeme výsledky tohoto ocenění?

Využijeme je dvěma směry. Za prvé, a to hlavně, v komunikaci uvnitř firmy. Toto ocenění není jen ocenění HR, ale celé naší společnosti. Je to práce nás všech. Ráda bych, aby se toto poděkování dostalo ke každému z nás. Přála bych si, abychom věděli, že i když jako v každé firmě či společnosti máme i my jisté nedostatky, tak patříme k těm s výjimečným přístupem k lidem, a že se snažíme neustále zlepšovat.

A za druhé směrem ven z firmy. Jako PR k potenciálním uchazečům. Je to opravdu významné ocenění a jasný signál, že jsme stabilní, čestný a zajímavý zaměstnavatel.

I toto může mít u kandidátů velký vliv na zájem o spolupráci s námi a akceptaci naší pracovní nabídky na pohovorech. ■



Podívejte se
na záznam
předávání cen

1) **Benchmarking** – nepřetržitý, systematický proces porovnávání a měření produktů, procesů, metod vlastní organizace s těmi, kdo byli uznáni jako vhodní pro toto měření, za účelem definovat cíle zlepšování vlastních aktivit. 2) **Metodika Saratoga** – více než 40 let fungující produkt mezinárodní společnosti PwC. Nástroj na analýzu, hodnocení dat z oblasti lidských zdrojů, sbírá data od více než 2 000 klientů po celém světě, automaticky pomocí statistických analýz počítá různé ukazatele, čímž hodnotí výkon společnosti a poskytuje srovnání v rámci ČR i oboru, což je klíčové pro řízení. Poměřuje více než 300 ukazatelů týkajících se produktivity pracovní síly: fluktuace, nástupnictví, nákladů na nábor, kvality nábora, nákladů na pracovní sílu, obratu, nákladů na lidské zdroje apod.

TOMÁŠ KRUŤA

ředitel divize
finančních
služeb



Hledá a oceňuje potenciál druhých. Vede lidi k osobnímu růstu a pomáhá jim naplnit životní cíle. Určuje trendy Divize finančních služeb pro plnění snů našich klientů a naplnění vize společnosti. Žije svou prací i rodinou. Je výraznou osobností, umí převzít kontrolu nad situací a činit rozhodnutí. Zjistěte, jak vnímá bohatství a cestu k jeho vybudování

? Do Allrísku jste přišel docela nedávno, co vás sem přivedlo?

Skvělá práce kolegyň na HR oddělení. Když jsem přemýšlel nad tím, kde budu za 10 let, tak mě zaujal inzerát, který odpovídal mé vizi. Navíc požadavky přesně spojovaly mé dosavadní zkušenosti. Hlavním faktorem potom byla výzva – výzva pomoci vybudovat společnosti silnou pozici lídra v sektoru bankovníctví a v sektoru investičních služeb.

? Tak to se dobře sešlo. Chtěl jste se vždycky věnovat financím?

Když přeskochím dětské sny, tak ano. Ve světě financí se profesně pohybuji už od

byl čas. Na hraně dospělosti jsem měl možnost nahlédnout pod pomyslnou pokličku financí. Díky tomu jsem začal řešit některé životní cíle velmi brzo. Například důchod, který většina lidí řeší kolem padesátky a vyřeší jej zhruba za 15 let, můžu řešit déle a snadněji.

? Co na této práci máte nejraději?

Jedním slovem – rozmanitost. Jde o práci, která vám dává hodně nazpět. Nejde jen o to, že můžu pozitivně ovlivnit životy druhých, pomoci jim plánovat sny, vyčíslit je a najít cestu k realizaci. Jde hlavně o to, že každý rodinný příběh ovlivňuje i mě. Prostřednictvím stovek

Zastávám názor, že financím by se měl chtít věnovat každý. Myslím tím osobní odpovědnost za vlastní život a plnění svých snů

svých 17 let a s úsměvem vzpomínám na své začátky. Dnes zastávám názor, že financím by se měl chtít věnovat každý. Nemyslím pracovní pozice na finančních trzích. Myslím osobní odpovědnost za vlastní život a plnění svých snů.

? Čím si vás tento obor získal?

Vždy jsem chtěl práci, kde budu mít dostatek volnosti, přátelské vztahy na pracovišti a hlavně práci, která má smysl, baví mě a můžu někomu pomoci. Obor financí vše splňuje. Obrovskou přidanou hodnotou je uplatnění pracovních zkušeností v osobním životě. Mou výhodou

rodin jsem řešil tisíce situací a získal mnoho cenných životních zkušeností.

? Můžete našim čtenářům více rozvést, v čem vaše práce v Allrísku spočívá?

Jsem člověk z praxe, stále tedy pomáhám lidem řešit finanční rozhodnutí. A to ať už jde o situace plánované, či neplánované. Aktuálně se nejvíce věnuji adaptaci procesů pro naplnění firemní vize pro příštích 10 let. Většina mé práce spočívá v nastavení pravidel, podpoře kolegů v terénu a kontrolní činnosti vůči dohledovým orgánům.



TOMÁŠ KRUŤA

Věk: 30

Znamení horoskopu: Štír

Vzdělání: středoškolské s maturitou

Původní povolání: 13 let praxe osobního finančního poradenství

Dobré vlastnosti:
odvaha, vytrvalost, intuice, charisma, spolehlivost, loajalita

Špatné vlastnosti:
upřímnost a neústupnost

Životní motto: „Od života dostanu jen to, co chci, nic víc.“

Vlastní cíl: vybudovat rodinné jméno, bohatství a předat filozofii nastupující generaci

Oblíbené jídlo: sushi

Oblíbený film/seriál: Notting Hill

Zajímavé/oblíbené místo (dovolená):
Maledivy, Slovinsko, Tenerife, Jižní Morava, Olomouc

? Je pro tuto profesi podstatné mít konkrétní vzdělání, nebo jste se vypracoval na základě zkušeností?

Jedno bez druhého nejde. Pro svoji tehdejší mladickou nevědomost jsem nedokončil formální ekonomické vysokoškolské vzdělání zaměřené na bankovníctví a pojišťovnictví, přesto jsem se během studia hodně naučil. Komplexní povědomí o finančním systému je kombinací vzdělání a praktických zkušeností, přičemž ideální poměr je zhruba v rovnováze. Čím více je praktických zkušeností, tím snadněji se řeší v daný moment daná situace. Čím větší znalosti, tím je lepší nadhled a řešení v celém kontextu. Proto je ideální kombinace obojího. Rodina při takové pomoci získá rychlé efektivní řešení situace s ohledem na ostatní rodinné cíle, včetně těch dlouhodobých.

? Co jste se z toho, co je důležité pro výkon vaší profese, nenaučil při studiu, ale osvojil jste si to až praxí?

Schopnost rozhodnout se. Stojím si za tím, že nejdůležitější v životě je dělat rozhodnutí. Jejich správnost určuje jen míru úspěchu a množství nabytých zkušeností. Ovšem každé rozhodnutí, každé překonání strachu z neúspěchu, nás posouvá vpřed. Strach nás paralyzuje a potom nám zbytečně může protěct život mezi prsty.

? Je třeba mít ve svém oboru talent, nebo je to hlavně o tvrdé práci?

Jaromír Jágr má pohybový talent, jeho úspěchy však stojí na jeho charaktero-

vých vlastnostech a tvrdé práci. Myslím si, že pro obor financí je výhodou mít matematický talent, úspěch však závisí právě na síle vlastností, jako jsou vytrvalost, vůle, empatie a orientace na cíl. Soustavnou prací na sobě z nich můžeme vypilovat své silné stránky, stále však bude dlouhodobý úspěch a uznání záviset na tvrdé práci.

? Kde se v našich službách z pohledu klienta projevuje práce vašeho oddělení?

V každém splněném snu našich klientů. Podporujeme kolegy, kteří řeší situace rodinách, a pomáháme doplnit ideální rovnováhu znalostí a zkušeností. Na vlastní kůži může klient zažít naši práci v nekomfortní zóně při definování konkrétních osobních cílů a opačně na plné radosti a štěstí při splnění touženého snu. Naše práce může být znát i v úlevě po rychlém vyřešení nečekané situace nebo v klidu zažívaném během stresujícího období plného strachu.

? S čím se na vás klient může obrátit?

S touhou chtít žít život naplno, podle svých snů, a to zejména v situaci, kdy začne dělat škrtky a získávat pocit, že je něco nedostupné. Pomůžeme najít cestu, jak cílů dosáhnout. Někdy stačí využít správný finanční nástroj, jindy je vhodné usměrnit finanční toky. Cest bývá několik. Klient se na nás může obrátit také ve chvíli, když se svým financím začíná věnovat. Pomůžeme mu se souvislostmi a prvními kroky. Vzhledem k naší do-

hledové činnosti se na nás může obracet také s podněty na zkvalitnění služeb. Máme ke klientům blízko a určujeme trendy oboru, nekopírujeme.

? Jaké jsou nejčastější požadavky nebo situace, se kterými se od našich klientů setkáváte?

Jde o řešení základních cílů – pořízení auta, zakládání rodiny, studium dětí, svatby, financování bydlení a důchodu. Prakticky jde o dvě abstraktní úrovně. V první je požadavkem tvorba finanční rezervy a ve druhé jde o pomoc se správou již vytvořeného finančního majetku. Konkrétní cíl se jen liší cílovou sumou a časovým horizontem.

? Jaký byl nejneobvyklejší požadavek od klientů, se kterým jste se setkal?

Kdysi jsem používal slova jako „Kdybyste cokoliv potřebovali, tak mi zavolejte, rád pomůžu.“ Jednou mi zazvonil telefon s prosbou o akutní pomoc, ale že nemůžou dříve než v sobotu. Neváhal jsem a přislíbil ji. Naštěstí měli vše nachystáno. Místo obleku jsem vyfasoval montérky a přezdili jsme obývací.

? Jak moc oblast financí ovlivnil poslední rok?

Nechci bagatelizovat aktuální situaci ani strašit možnými dopady. V oblasti financí jsme zvyklí na období růstu i poklesů. Většina krizových situací není primární příčinou potenciálních problémů, spíše poukazuje na situace k řešení, které nebyly nastaveny správně, případně byly pod-



Nejkurióznějším požadavkem od klienta byla výpomoc s vyzdřením obývacího. Neodmítl jsem

ceňovány nebo upozaděny ve prospěch jiných cílů. Prakticky jsou v období růstu a prosperity základní finanční rozhodnutí relativně jednoduchá a klienti si zvykli je

nahradím jejich zkušenosti při šití celé košile. A takto je to všeobecně s každou krizí, v oblasti financí je nyní doceňována naše profesionalita, zkušenosti a přehled.

V aktuální době jsou mnozí klienti rozvážnější a kladou větší důraz na likviditu rezerv, což byl někdy upozaděný faktor ve prospěch výnosu

zvládat sami. V období poklesů získává na síle hlas nejistoty a strachu. Jako metaforu bych použil moji košili. Knoflík si na ni dokážu přišít tak, že si kromě profesionálních švadlen nikdo nevšimne, že nejde o mé řemeslo. Ovšem těžko

V aktuální době jsou mnozí rozvážnější a kladou větší důraz na likviditu rezerv, což byl někdy upozaděný faktor ve prospěch výnosu. Hlavním dopadem situace je vysoká poptávka klientů po revizi finančního majetku, což vnímám

jako zcela správný krok, a to ať se situace vyvine jakkoli.

? Co byste doporučil našim čtenářům? Jak se teď nejlépe zachovat v oblasti financí?

To je velmi široká otázka. Ve své odpovědi se pokusím obsáhnout různé varianty situací, ve kterých se čtenáři můžou nacházet. Všeobecné doporučení je být aktivní. Ať už mě situace zasáhla nebo ne, měl bych ji konzultovat s odborníkem, minimálně z důvodu revize, případně z důvodu nutnosti najít řešení tíživé situace. V oblasti financí může být současně i mnoho příležitostí, které mohou pomoci. Máme-li teď trochu času navíc, je vhodné se aktivně věnovat plánování. Zkusit definovat sny, cíle, situace, které

Naší výhodou je jednoduchost dálkové konzultace s odborníkem, doslova na jedno kliknutí

nás v budoucnu čekají, a zážitky, kterými chceme svůj život okořenit. Pozornost bych věnoval úvěrům na bydlení, jednou z forem podpory bylo právě snížení základní úrokové sazby. Příležitostí může být v blízké době i situace nadhodnocených kapitálových trhů. Výhodou současné doby je jednoduchost konzultace s odborníkem, my to umíme i dálkově na jedno kliknutí.

? Má vaše profese vliv na soukromý život? Projevuje se u vás něco jako profesionální deformace?

Jak jsem říkal na začátku našeho rozhovoru, výhodou financí je uplatnění pracovních zkušeností v osobním životě. Jsem profesionálně deformovaný od A do Z. Jedním z příkladů je můj

postoj k bohatství. Když si představím, že jedna generace něco zdědí od té předchozí a něco předá té další, potom je má zodpovědnost v tom, že mám předat minimálně to samé zvýšené o inflaci. Jako deformaci vnímám i to, že je potřeba nejen tvořit rezervy, také je nutné měnit je na zážitky. Ať se ekonomika točí. Mým ideálem bohatství je vytvořit rodinný majetek (nejen finanční), který díky zodpovědné správě generuje příjem, který mi umožní prožít život dle mých snů. Životním posláním potom vnímám výchovu dětí, aby mohly filozofii udržet a předávat dál. Budování bohatství není lehké a rozhodně není rychlé. Jsem však přesvědčen, že základem pro každého je snít a začít s penězi pracovat. Nejen je odkládat, také je investovat do osobnostního růstu, znalostí a relaxace. Sám jsem začínal bez znalostí, zkušeností a návyků.

? Jaký je váš nejoblíbenější způsob relaxace?

Relaxační hodinkou pro mě bývá strategická počítačová hra, aktuálně TFT od RIO-Tu. Celkově relaxuji u sportu. V současnosti se účastním nejnižší české fotbalové soutěže za tým Moravské Huzové. Svými výkony bavím diváky, sebe, své spoluhráče i protihráče. Přesto jsem vstřílil i pár branek. Absolutně vypnout dokážu při cestování se svou ženou. V ten moment žiji okamžikem a to mi dodává energii.

? Čemu se rád věnujete, když přijдете z práce domů? Máte nějaké koníčky?





Tomáš dokáže nejlépe vypnout z pracovního nasazení například během cestování. Oblíbil si Slovensko

Vzhledem k délce cesty z práce respektuji nauku pana Maslowa a věnuju se tomu nejnütnějšímu. Následuje záchvěv

Relaxační hodinkou pro mě bývá dobrá strategická počítačová hra. Jinak si ale vyčistím hlavu také během sportu nebo četbou knih

workoholismu, kdy ještě jednou z domova zkontroluji pracovní věci, a potom se už věnuji relaxaci, odpočinku a zábavě. Musím přiznat, že absence televize mi

dává spoustu času navíc, který trávím se svou rodinou a přáteli. Rád čtu. Na druhou stranu poslouchat příběhy, které mi nahlas předčítá manželka, je ideálnější formou této záliby. Rád tančím. Nejvíce si užívám rumbu, sambu a bachatu.

Celkově mám rád latinu, jive i cha-cha ze mě dostanou jakýkoliv stres. Jak jsem zmínil, relaxace je u mě sport. Badminton, běh, fotbal, florbal, koně, plavání,

thajský box, volejbal a okrajově fitko. Všechno vnímám jako své koníčky. Aktuálně více využívám domácí pohody, takže zapálím krb a vychutnávám sklenku červeného vína.

? Jak dlouho se těmto koníčkům věnujete?

Od patnácti. Teda až na to červené víno, k tomu jsem se musel propracovat. Tanec mě asi nejvíce pohltil kolem mých dvaceti. K cestování mě postupně přivedla manželka a musím říct, že se jí podařilo u mě zbourat mnoho různých předsudků. A to od mého očekávání, že jde o drahou zábavu, po mé předsudky o jednotlivých regionech světa. ■

AKADEMIE

finanční gramotnosti

Allrisk Pro naše klienty
ZDARMA

Spouštíme jedinečnou vzdělávací akademii pro mladé od 18 let zaměřenou na správná finanční rozhodnutí

Protože pomáháme lidem plnit sny, na základě informací od našich klientů jsme zaznamenali zájem právě na vzdělávání finanční gramotnosti juniorů. Vymysleli jsme nástroj, jak pomáhat a učit mladou generaci v oblasti financí.

Výjimečný na těchto kurzech je jejich cíl. Chceme ukázat základní přístupy, jak si začít plnit sny. Akademie naučí, jak efektivně používat mobilní aplikace ke správě domácích financí nebo jak vyjít se svým příjmem. Účastníkům tím poskytneme obrovský náskok v jejich cestě životem.

POMÁHÁME LIDEM
PLNIT SNY





Vyplněním
nezávazného
formuláře
projevíte
zájem o tuto
**jedinečnou
akademii
Allrisk.**

4+1 LEKCE AKADEMIE FINANČNÍ GRAMOTNOSTI ALLRISK



1
**POUŽITÍ MOBILNÍCH
APLIKACÍ PRO SPRÁVU
DOMÁČÍCH FINANČÍ**



2
**TŘI JEDNODUCHÉ
NÁVODY, JAK VYJÍT
SE SVÝM PŘÍJEMEM**



3
**NAVYŠOVÁNÍ
PŘÍJMU
A JAK NA TO**



4
**JAKÁ ČÁSTKA
ZNAMENÁ FINANČNÍ
NEZÁVISLOST?**



JAK SI PLNIT SNY?

Certifikace: budoucnost oboru

Finanční poradenství se stává specializovaným oborem s vysokou kvalifikovaností. Dochází k zásadní dlouhodobé revoluci. Větší profesionalitou a odbornou způsobilostí posilujeme ochranu našich klientů a zkvalitnění služeb



V praxi to znamená, že na každou oblast zajištění rodiny či podnikání musíme jako finanční poradci úspěšně složit odbornou zkoušku. Kdybychom to měli k něčemu přirovnat, je to, jako bychom skládali samostatnou zkoušku v autoškolě pro každou dílčí oblast.

Abyste si u nás mohli sjednat pojištění, úvěr, investovat nebo využít realitních služeb, musíme se perfektně vyznat v jednotlivých tematických oblastech a pravidelně skládat všechny tyto zkoušky. Každý rok certifikaci obhajujeme.

Celkem pro vás skládáme
17 certifikovaných zkoušek.

Celkem na zkouškách
absolvujeme 40 hodin.

Celkem zodpovíme
1 372 otázek.

Celkem se na zkoušky
připravujeme 336 hodin.



FOTO Shutterstock

CESTA K CERTIFIKACI

POJIŠTĚNÍ

I. Životní pojištění
časový limit: 120 min.

II. Pojištění motorových vozidel
časový limit: 90 min.

III. Neživotní občanské pojištění
časový limit: 120 min.

IV. Neživotní pojištění podnikatelů
časový limit: 135 min.

V. Pojištění velkých pojistných rizik
časový limit: 150 min.

VI. Pojištění motorových vozidel
a životní pojištění (I. + II.)
časový limit: 135 min.

VII. Neživotní občanské pojištění
a životní pojištění (I. + III.)
časový limit: 180 min.

VIII. Neživotní pojištění podnikatelů
a životní pojištění (I. + IV.)
časový limit: 180 min.

IX. Pojištění velkých pojistných rizik
a životního pojištění – souhrnná
zkouška (I.-V.)
časový limit: 180 min.

ÚVĚRY

Spotřebitelské úvěry jiné než na bydlení
časový limit: 120 min.

Vázané spotřebitelské úvěry
časový limit: 90 min.

Spotřebitelské úvěry na bydlení
časový limit: 120 min.

Spotřebitelské úvěry jiné než na bydlení
a spotřebitelské úvěry na bydlení
časový limit: 180 min.

INVESTICE

Kapitálový trh I. – odborná zkouška
pro jednání se zákazníkem v rámci
poskytování investičních služeb
týkající se pouze investičních nástrojů
uvedených v § 29 odst. 3 zákona
časový limit: 135 min.

Kapitálový trh II. – odborná zkouška
pro jednání se zákazníkem v rámci
poskytování investičních služeb
týkající se všech investičních nástrojů
uvedených v § 3 odst. 1 zákona
časový limit: 180 min.

DOPLŇKOVÉ PENZIJNÍ SPOŘENÍ

Doplňkové penzijní spoření
časový limit: 100 min.

ZKOUŠKA ODBORNÉ ZPŮSOBILOSTI – REALITNÍ ZPROSTŘEDKOVATEL

Zkouška odborné způsobilosti –
realitní zprostředkovatel
časový limit: 210 min.

Každá zkouška se skládá:

- z testových otázek s jednou správnou odpovědí,
- z ověření odborných znalostí s jednou či více správnými odpověďmi,
- z případových studií.

Stabilní obor a perspektivní **PRACOVNÍ PŘÍLEŽITOSTI PRO CELÉ RODINY**

Rodina má držet pohromadě.
U Dvořákových to znamená
v soukromém i pracovním životě

značka přináší



Jednou z mnoha rodin dlouhodobě pracujících v Allrisku je rodina Dvořákových. Svoji práci dělají s pokorou, váží si všech příležitostí a mají smysl pro humor. Pojdme se podívat na jejich sedm let inspirující spolupráce s Allriskem

Většina z nás se snaží mít mezi pracovním a soukromým životem tlustou čáru, přes kterou se nechodí. U rodiny Dvořákových je to přesně naopak. To, že pracují společně, vnímají jako obrovské plus, protože spolu vždy všechno zvládnou. Vědí, že se můžou jeden na druhého spolehnout, a jsou rádi, že se jim soukromí s prací prolíná. Jan Dvořák, Petra Volfová, Marek Dvořák, Jan Dvořák starší a Yvona Dvo-

řáková. To jsou ti, kteří nám nechají nahlédnout do svého úspěšného života s Allriskem. Jak začala jejich kariéra v Allrisku, na co jsou hrdí a jaké mají plány do dalších let?

? Pane Dvořáku, jakožto ředitel obchodní skupiny, řekněte nám, jak jste se dostali do společnosti Allrisk? Znal jste Allrisk už dříve?

Jan: Ve financích pracuji od roku 2009 a v roce 2014 jsme se rozhodli pro změnu. Allrisk jsem znal díky jejich modrým nálepkám na autech. Hlavním důvodem změny byla konkurenceschopnost a dokázat nabídnout klientům vše, co trh nabízí včetně jedinečných služeb Allrisku.

? Jak dlouho pracujete ve společnosti Allrisk?

Jan: Od roku 2014, takže v roce 2021 to bude krásných a šťastných sedm let.

? Co vás přesvědčilo o tom, že je Allrisk ta správná cesta?

Jan: Příjemné a téměř rodinné prostředí. Také funkčnost systému, Inkasní pojištění Allrisk, Centrum likvidace pojistných událostí, Autopůjčovna, Program EFFECTIVE – Car EFFECTIVE, Call EFFECTIVE a EFFECTIVE Energy.

? Proč jste se rozhodl přivést do Allrisku i svoji nejbližší rodinu? Kdo všechno z členů vaší rodiny pracuje pro Allrisk?

Jan: Větší část rodiny do Allrisku přišla se mnou. Bratr nastoupil až po studiích.

Pracuji zde já (Jan Dvořák), tatínek (Jan Dvořák st.), maminka (Yvona Dvořáková), moje snoubenka (Petra Volfová) a můj bratr (Marek Dvořák).

? Jak tuto příležitost vnímají jednotliví členové?

Jan: Je to super. Jako rodina se skvěle doplňujeme.

Petra: Podle mě jsme skvělý kolektiv a snažíme se pracovat i s ostatními kolegy, jako by to byla naše rodina.

Marek: Osobně to vnímám jako přídáním hodnotu. Vždy mám vedle sebe ně-

Skloubit pracovní a rodinný život tak, aby vše správně fungovalo, vyžaduje notnou dávku odvahy. Rodině Dvořákových se to povedlo

koho, na koho se mohu obrátit. Výhodou je, že to je člen rodiny. Na druhou stranu musím říct, že to je občas i dost složité, jelikož spolu jako rodina trávíme poměrně hodně času.

Jan st.: Protože jako rodina spolu umíme vycházet, tak držíme pospolu nejenom v soukromém, ale i pracovním životě a vždycky se na všem dokážeme společně domluvit.

Yvona: Vnímám nás jako stabilní a silnou jednotku v jizních Čechách.

? Co vás všechny na této práci baví?

Jan: Komunikace s klientem a výsledek odvedené práce.

Petra: Komunikace s klienty. Jako asistentka jsem s nimi v každodenním kontaktu a tuto práci zvládám i se dvěma malými dětmi.

Marek: Nejvíce mě těší, když vidím výsledek své práce přímo v praxi. Ať už se jedná o jednoduché děkuji ze strany klienta, nebo konkrétní obchodní případ, který dopadl ke spokojenosti obou stran. Když vám klient po zdárném vyřešení pojistné události zavolá a děkuje za hladký a bezproblémový průběh, vím, že pracuji se správnými lidmi a že to celé dává smysl.

Jan st.: Souhlasím s mou rodinou. Je pro mě důležité, že tato práce není jednotvárná. Pořád se učíme novým věcem a zároveň se mi líbí, jak Allrisk klade důraz na odbornost.

Yvona: Baví mě práce s lidmi a těší mě, když jsou spokojeni.

? Povězte našim čtenářům, jaké jsou přesně vaše pracovní pozice a jaká je vaše náplň práce?

Jan: Ředitel obchodní skupiny – být lídrem a oporou pro své kolegy.

Petra: Asistentka – pomáhám celému týmu s administrativou a starám se o podklady pro naše kolegy.



Společná fotografie z nově otevřeného klientského centra v Českých Budějovicích. Zleva: Petra, Jan, Jan st., Yvona a Marek



Vzhůru k nebesům – na letošní teambuildingové akci jsme se vznesli nad krásnou přírodu Moravského krasu

Marek: Manažer obchodní skupiny – práce s klienty a podpora svého týmu.

Jan st.: Senior manažer – práce s klienty a podpora svého týmu.

Yvona: Manažer obchodní skupiny – práce s klienty a podpora svého týmu.

? Jak vnímáte to, že pracujete všichni spolu v jedné společnosti? Jaký to má pro vás přínos?

Jan: Vnímáme to jako obrovskou výhodu, protože spolu skvěle vycházíme jak v soukromém, tak pracovním životě a vždy spolu vše zvládneme. Jeden na druhého se můžeme spolehnout v jakékoliv situaci.

? Plánujete do budoucna rozšíření vašeho týmu o další rodinné členy?

Jan: Další členové rodiny jsou zatím moc mladí. Musíme počkat, až na to budou mít svůj věk. Na čem ale neustále pracujeme, je růst Allrisku a obchodní skupiny mimo rodinné členy. Náš obor ani v současné době nezaznamenal pokles, naopak nárůst. Abychom mohli naplnit naši vizi, každý den se věnujeme praktickým náborům a hledáním nových spolupracovníků. Pro každého nového příchozího máme připravený propracovaný systém vzdělávání, přesně a motivačně nastavený provizní systém, program benefitů a v neposlední řadě profesionální podporu pracovníků back-office na naší centrále.

? Motivujete se s ostatními členy rodiny navzájem k lepším výkonům v práci? Pokud ano, jak?

Jan: Ano. Jelikož si jako rodina nemáme med kolem pusu a umíme si vše říct narovinu, a to včetně nepříjemných věcí, posouvá nás tato vzájemná komunikace stále kupředu. Příkladem je otevření nového klientského centra v Českých Budějovicích, které jsme vybudovali jako rodina.

? Je něco, co byste dneska udělali jinak než tehdy při nástupu do Allrisku?

Jan: Jednohlasně ne. Mrzí mě pouze to, že jsem nenavázal spolupráci s Allriskem již v roce 2009, když jsem začal pracovat v tomto oboru.



? Umíte oddělit pracovní život od toho soukromého? Přece jen ve vašem případě je to asi těžké.

Jan: Neumíme a díky bohu ani nemusíme. Práce a soukromí se nám prolíná, společně se umíme smát, bavit i pracovat.

? Jaké máte plány do budoucna v rámci Allrisku?

Jan: Být součástí vize Allrisku 2030.

? V roce 2020 jste otevřeli nové clientské centrum v Českých Budějovicích, co vás k tomu vedlo?

Jan: Byl to další rozumný krok v rozvoji našeho podnikání. Jednoduše to zrovna teď byl další bod v našem plánu, jak do-

sáhnout společně vize za Jihočeský kraj. Být k dispozici všem našim klientům v největším městě v jižních Čechách, Českých Budějovicích.

Nově otevřené clientské centrum v Českých Budějovicích jsme vybudovali jako rodina

? Jak odpočíváte? Umíte se oprostít od práce?

Jan: Každý z nás má svá místa a koníčky, kde umíme vypnout a odpočívat.

Setkání s ostatními kolegy vnímáme jako příležitost k výměně zkušeností. A navíc máme možnost si vyzkoušet něco nového, například střelbu z luku

Já mám rád golf a auta, bratr rád chodí do fitcentra, maminka si zase ráda přečte historický román, tatínek miluje rybolov a moje manželka bere jako relax naše děti a čtení bestsellerů.

? Co byste vzkázali zájemcům o získání pracovní příležitosti v Allrisku, jednotlivcům i třeba celým rodinám, jako je ta vaše?

Jan: Za celou naši rodinu mohu říct, že má Allrisk jasnou vizi a cíl. A přesto, že žijeme ve složité době, tak otevíráme nová clientská centra a pracujeme na tom, být jednou z nejlepších společností na trhu. ■

Nová klientská centra



Klientské centrum **ČESKÉ BUDĚJOVICE**

Kněžskodvorská 8a
370 04 České Budějovice

Vedoucí klientského centra: Jan Dvořák
V oboru od roku 2009

*„Ať už si myslíš, že to dokážeš,
nebo že to nezvládneš,
pokaždé máš pravdu.“*



Klientské centrum **VALAŠSKÉ MEZIŘÍČÍ**

Křížná 250
757 01 Valašské Meziříčí

Vedoucí klientského centra: Ing. Josef Dobiáš
V oboru od roku 1999

*„Vaše sny nemusí být velké.
Ale musí být vaše.“*



Allrisk

Přesvědčte se sami
a navštivte nás

POMÁHÁME LIDEM
PLNIT SNY



Klientské centrum **KARLOVY VARY**

Sokolovská 44
350 05 Karlovy Vary

Vedoucí klientského centra: Miloš Schinzel
V oboru od roku 2006

*„Ukaž moudrému chybu
a on ti poděkuje. Ukaž chybu
hlupákovi a on se hned
urazí.“*



Klientské centrum **NÁMĚŠŤ NAD OSLAVOU**

Masarykovo náměstí 63
675 71 Náměšť nad Oslavou

Vedoucí klientského centra: Blanka Veselá
V oboru od roku 1999

*„Zkušenost je to, co získáme,
když jsme očekávali něco
jiného.“*



« novinky 2021 »

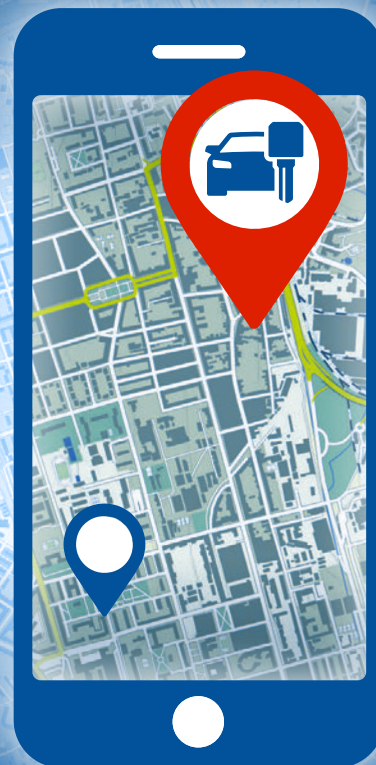
NOVĚ VYPROŠTĚNÍ v rámci ČR po nehodě BEZ LIMITU

s aktivovaným tarifem
Allrisk Nálepka



**Odtah a vyproštění v rámci ČR
po nehodě BEZ LIMITU**

NOVĚ poloha asistenčního vozidla ve vašem telefonu



Všechny výhody jedinečného Autopojištění Allrisk

Hodnota všech výhod
jedinečného Autopojištění
Allrisk s aktivovaným tarifem
Allrisk Nálepka je

3 690 Kč*



SPRÁVNÉ UMÍSTĚNÍ
NÁLEPKY



Aktivace tarifu
Allrisk Nálepka
www.allrisk.cz



* Součet tržních cen všech výhod jedinečného Autopojištění Allrisk. Tyto kvalitní služby ZDARMA vám můžeme poskytovat vzhledem k velkému počtu klientů, díky kterým máme nadstandardní vyjednávací podmínky.

Náhradní vozidlo Allrisk ZDARMA

V případě, že vaše vozidlo nebude po dopravní nehodě pojezdné, Allrisk ASSISTANCE vám zajistí náhradní vozidlo zdarma.



**Pro všechny naše klienty
náhradní vozidlo ZDARMA**

Pojištění zničení disků

Všichni klienti jedinečného Autopojištění Allrisk se sjednaným produktem povinného ručení získávají již v základním asistenčním programu ZDARMA produkt pojištění zničení disků při nehodě nebo špatným stavem vozovky. Všichni klienti s aktivovaným tarifem Allrisk Nálepka mají toto pojištění zcela bez spoluúčasti.



**Pojištění zničení disků
špatnou vozovkou nebo nehodou
BEZ SPOLUÚČASTI**

Pojištění při poškození kabeláže vozidla zvířetem



**Pojištění při poškození
kabeláže vozidla zvířetem
BEZ SPOLUÚČASTI**

Všichni klienti jedinečného Autopojištění Allrisk se sjednaným produktem povinného ručení získávají již v základním asistenčním programu ZDARMA produkt pojištění při poškození kabeláže vozidla zvířetem. Všichni klienti s aktivovaným tarifem Allrisk Nálepka mají toto pojištění zcela bez spoluúčasti.



Pojištění střetu se zvěří

Všichni klienti jedinečného Autopojištění Allrisk se sjednaným produktem povinného ručení získávají již v základním asistenčním programu ZDARMA produkt pojištění vozidla při střetu se zvěří. Všichni klienti s aktivovaným tarífem Allrisk Nálepka mají toto pojištění zcela bez spoluúčasti.



**Pojištění při střetu se zvěří
BEZ SPOLUÚČASTI**



Pojištění pneumatik



**Pneupojištění
ZDARMA**

Klienti s aktivovaným tarífem Allrisk Nálepka získávají pojištění pneumatik proti defektu nebo proražení ZDARMA.

Asistence pro jakýkoli přívěs

U jedinečného Autopojištění Allrisk mají všechna osobní nebo užitková vozidla do 3,5 t s aktivovaným tarífem Allrisk Nálepka automaticky pojištěnou technickou asistenci na jakýkoli přívěs (bez omezení hmotnosti), který v době události tvoří s pojištěným tažným vozidlem jednu jízdní soupravu. Celkový limit plnění technické asistence na jednu událost je limit sjednaný pro tažné vozidlo.



**Automaticky pojištěn
jakýkoli PŘÍVĚS**

Asistenční služby v případě živlu a vandalismu



**Asistenční služby
na živlu a vandalismus
v základním PROGRAMU**

U vozidel s vylepenou Nálepkou Allrisk je základní asistenční program EXCLUSIVE rozšířen, při opravě na místě a odtahu, i o případy živelní události a vandalismu. V programu EXCLUSIVE PLUS je navíc i vyproštění vozidla ze sněhu.

Všechny výhody jedinečného Autopojištění Allrisk

Odtah a vyproštění v rámci ČR po nehodě BEZ LIMITU

Klienti s aktivovaným tarifem Allrisk Nálepka získávají po dopravní nehodě odtah a vyproštění vozidla v rámci Allrisk ASSISTANCE kamkoli po ČR bez ohledu na vzdálenost a výši limitu.



**Odtah a vyproštění v rámci ČR
po nehodě BEZ LIMITU**



Odtah v okruhu až 1 000 km v limitu i pro zahraničí

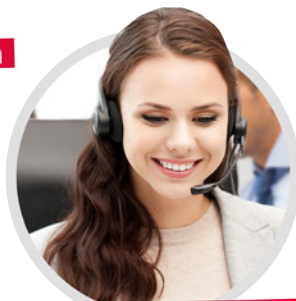


**EXCLUSIVE PLUS:
odtah v okruhu až 1 000 km
v limitu i pro zahraničí**

Špičková asistenční služba Allrisk ASSISTANCE se o vás a vaše vozidlo postará i v zahraničí! S programem asistenčních služeb EXCLUSIVE PLUS, sjednaným povinným ručením, havarijním pojištěním a aktivovaným tarifem Allrisk Nálepka vám pojišťovna uhradí náklady na vyproštění a odtah vozidla až do výše 32 000 Kč, tzn. až na 1 000 km.

Klientská nonstop linka

Asistenční služba je vám 24 hodin denně a 365 dní v roce připravena poskytnout profesionální informace a pomoc v jakékoli problémové situaci na telefonním čísle +420 730 300 300.



**Klientská nonstop
linka ALLRISK**



Pojištění právní asistence



**Základní balíček
pojištění právní ochrany
ZDARMA**

Situací, kdy by se každému z nás hodila pomoc právního znalce, je v souvislosti s provozem motorového vozidla spousta. Připravili jsme pro vás balíček administrativně-právních asistenčních služeb, jehož účelem je poskytovat pomoc a ochranu motoristům při drobných i závažných problémech právního nebo úředního charakteru.

Technická asistence v případě chyby řidiče

Zabouchli jste si klíče v autě? Natankovali jste špatné palivo, nebo jste zapomněli zhasnout světlomety a vybila se vám autobaterie? Allrisk ASSISTANCE se o vás postará, ať jste v jakémkoli koutu České republiky.



Spojení produktů klíčových pojišťoven



**Spojení PRODUKTŮ
klíčových pojišťoven**

Za přispění nejmodernějších systémů je sjednání těchto produktů jednoduché, rychlé a jedinečné ve sjednocení plateb za jednotlivé produkty různých pojišťoven. To znamená, že můžete mít povinné ručení od jedné pojišťovny, havarijní a další pojištění od jiných pojišťoven, a přesto máte vše na jednom vyúčtování, dle vámi předem dohodnutých podmínek. Máme pro vás pojištění, které je ušité na míru každému klientovi.

Asistence při likvidaci pojistných událostí

Centrum likvidace pojistných událostí Allrisk pomáhá klientům v řešení nepřijemných a někdy i složitých životních situací. Všichni klienti jedinečného Autopojištění Allrisk získávají automaticky odbornou asistenci při likvidaci pojistné události ZDARMA.



Každou hodinu vyřešíme asistenční službu nebo zásah pro 4 naše klienty



Jedná se výhradně o zásahy asistenčních služeb těchto výhod ZDARMA

Nově e-záznam o dopravní nehodě on-line v aplikaci **DOMAFIN**

Každý řidič má od roku 2009 povinnost používat záznam o dopravní nehodě při nehodách, které nemusí řešit policie. Je doporučeno ho mít vždy u sebe nebo ve svém vozidle



VÝHODY E-ZÁZNAMU:

- vždy u sebe bez zbytečných papírů,
- nepotřebuji psací potřeby,
- nemusím umět kreslit,
- funkce předvyplnění údajů urychlí proces,
- nezapomenu vyplnit všechny povinné údaje,
- upozorní mě na situace, kdy volat policii,
- reálná fotodokumentace místa nehody,
- e-záznam zvyšuje čitelnost výsledného formuláře,
- digitální podoba mi zjednoduší komunikaci s pojišťovnou,
- obě strany se elektronicky podepíšíou na obrazovku telefonu,
- obě strany obdrží originál e-záznamu včetně fotodokumentace a podpisu.

24/7

Záznam o dopravní nehodě

Slouží k dokumentaci průběhu nehody za účelem rychlého vyřízení náhrady škody.

Vyplní řidiči obou vozidel.

1. Datum nehody 2.11.2020	Hodina 16:14:00	2. Místo (ulice, č. domu resp. kilom. od vrvník) Komiárovská 23a	3. Zranění? <input type="checkbox"/> ne <input type="checkbox"/> ano
4. Jiná škoda než na vozidlech A a B <input type="checkbox"/> ne <input checked="" type="checkbox"/> ano	5. Svědci (jméno, adresa, telefon - spojujezdce podtrhnout)	Sa. Policejné setřeno? <input type="checkbox"/> ne <input checked="" type="checkbox"/> ano Kým:	

Vozidlo A		12. Zaškrtněte odpovídající body vozidlo:		Vozidlo B		
6. Pojištěný (jméno a adresa) Karel Pokusný Pokusná 30 60200 CZ Telefon (od 9.00 do 16.00) +42077656889 Přílze DPH? <input type="checkbox"/> ne <input checked="" type="checkbox"/> ano	7. Vozidlo Tov. značka, typ Škoda 500 Státní poznávací značka mk15645 8. Pojišťitel Allianz pojišťovna, a.s. Adresa pobočky Ke Štvanici 666/3, 1860, Praha 8, CZ Číslo poj. odpovědnosti Číslo zelené karty 82578986 Hraniční pojistění platné do 31.12.2020 Je vozidlo pojištěno havarijně? <input type="checkbox"/> ne <input checked="" type="checkbox"/> ano	1. bylo zaparkováno 2. rozjždělo se 3. zastavovalo 4. vyjždělo z parkoviště, soukrom. pozemku, polní cesty 5. odbočovalo na parkoviště, soukromý pozemek, polní cestu 6. vjždělo do knt., objezdu 7. jelo v kntuovém objezdu 8. najelo zezadu při jzdě stejným směrem ve stejném pruhu 9. jelo souběžně v jiném lúdním pruhu 10. mĕnilo jzdni pauh 11. pfejždĕlo 12. odbočovalo vpravo 13. odbočovalo vlevo 14. couvalo 15. jelo v protismĕru 16. pjiždĕlo zprava 17. nedalo pĕhlednost v jzdĕ	6. Pojištěný (jméno a adresa) Petr Neopatrný Neopatrná 4 63000 CZ Telefon (od 9.00 do 16.00) +42077756432 Přílze DPH? <input type="checkbox"/> ne <input checked="" type="checkbox"/> ano	7. Vozidlo Tov. značka, typ AC Cobra Státní poznávací značka kjh541 8. Pojišťitel CSOB Pojišťovna, a.s. Adresa pobočky Masarykovo námĕstí 1458, 53002 Pardubice, CZ Číslo poj. odpovědnosti Číslo zelené karty 75543 Hraniční pojistění platné do 31.12.2020 Je vozidlo pojištěno havarijně? <input type="checkbox"/> ne <input checked="" type="checkbox"/> ano	9. Řidiĕ Příjmení Pokusný Jméno Karel Adresa Pokusná 30 60200 CZ Číslo řidiĕského prŕkazku Ab76566 Skupina	9. Řidiĕ Příjmení Neopatrný Jméno Petr Adresa Neopatrná 4 63000 CZ Číslo řidiĕského prŕkazku Cv65432 Skupina
10. Oznaĕte šipkou body vzájemného sřtu	13. Nĕres Oznaĕte: 1. sřice, 2. smĕr jzdy vozidel A a B, 3. postavení vozidel v okamžiku sřtu, 4. okrajovĕ smĕry, 5. jmeno ulice		10. Oznaĕte šipkou body vzájemného sřtu	14. Poznámky		
14. Poznámky	15. Podpisy řidiĕů A  B 		14. Poznámky	Po podpisu a oddĕlení listů nelze již údaje mĕnit.		



Nainstalujte si revoluční aplikaci DOMAFIN

www.domafin.cz

Exkluzivní
rozhovor s českým
olympionikem
ve skeetu
a klientem
Allrisku

**JAKUBEM
TOMEČKEM**



Sám o sobě s nadsázkou říká, že kdyby se jako malý kluk věnoval gymnastice, byl by z něj dnes nejspíš gymnasta. Střílení se ale stalo jeho celoživotní vášní. Není to o tom, kdo víc střílí, ale kdo míř mine. Tento sport je převážně o hlavě. Jestli si ale někdo myslí, že střelci jsou klidné povahy, je na omylu. Všichni, kdo závodí v brokové střelbě, jsou cholericí. Sám sebe vnímá jako cholerického sangvinika

? Prozradte nám, jak jste se dostal k tak neobvyklému sportu, jako je broková střelba?

Od malička jsem byl vedený ke zbraním, myslivosti a lovectví. Taťka střelbu dělal na hobby úrovni a měl štěstí, že jeho sen z mládí se potkal s mým. Od 10 let jsem dával první rány z brokovnice a od 13 let už jsem střílel v Brně.

? Měl jste blízko i k jinému sportu?

Začal jsem se sportovně profilovat až na vysoké škole. Rozvíjel jsem se od sebeobrany až po gymnastiku. Na gymnastice mi říkali, že jsem se minul sportem. Kdybych se jí prý dříve věnoval, tak bych byl dnes možná gymnasta (dodává s úsměvem).

? Pamatujete si na svoje úplně první závody? Kde byly, jak jste se umístil nebo jaký jste z nich měl pocit?

Když jsem začínal, moc mě nechtěli nikde nechat střílet, ale myslivci mě vzali mezi sebe a mohl jsem s nimi soutěžit na hobby závodech. Střílel jsem na terče, které svým letem připomínaly např. běžící zajíce. Těmto terčům se říká parkurové a i v parkuru jsem si pár závodů ještě jako malý kluk střílel. Pokud se ale bavíme o prvních opravdových závodech, tak ty byly až v Brně, Krajský přebor mládeže v olympijských, brokových disciplínách, kde se mně – ani nevím jak – podařilo získat druhé místo.

? Kdy ve vaší kariéře nastal zvrát?

Moje životní sezóna přišla, když jsem ještě jako junior bojoval na Mistrovství Evropy v Bělehradě o olympijskou kvótu do Londýna v roce 2012. Získal jsem bronzovou medaili a kvóta plac, vstupenku na olympijské hry. To byl můj první velký úspěch mezi dospělými střelci.

? Čím se liší broková střelba od jiné?

Hlavní rozdíl je v tom, z čeho se střílí. Buď letí jedna kulka, nebo letí více broků. Když letí kulka, nedají se pohyblivé terče trefovat ani rozbíjet. Střílí se na přesnost a preciznost. Jednou kulkou se snažíte trefit co nejmenší cíl. Naopak my máme hodně rychle se hýbající terč, který je sice ohraničený velikostí, ale nikdo neřeší, kam ho trefím. Je nutné, aby z něj upadl viditelný úlomek.

? Můžete našim čtenářům vysvětlit, co je to skeet?

Skeet je jedna z disciplín v brokové střelbě. Rozdíl je v postoji. U skeetu mám pušku dole u pasu, a až když vidím

? Je to fyzicky náročné?

Hodně lidí si myslí, že to fyzicky náročné není. Když si ale vezmete 4,5 kilovou brokovnici do ruky a 100× ji zvednete, je to téměř půl tuny váhy, a přitom musíte hbitě reagovat, zjistíte, že je to poměrně namáhavé. Terč letí takovou rychlostí, že na něj mám zhruba půl vteřiny.

? Jak se boduje v disciplíně skeet?

Závod je na 125 terčů a většinou bývají rozdělené do dvou dnů. Pět položek po 25 terčích, to je kvalifikace. Pokud má více soutěžících stejně bodů, je rozstřel, rychlá smrt, mineš, vypadneš. Šest nejlepších střelců jde do finále o 60 terčích, na které střílejí a postupně vypadávají, až zbude ten nejlepší.

? Jak se lidé dívají obecně na zbraně?

Myslí si, že je to něco nebezpečného. Každému říkám, ať přijde, zkusí si to a udělá si vlastní názor. Pak se na jednu trefí do terče a nakonec mají velkou radost a líbí se jim to. Střílím ze

typy zbraní a samotná nenabitá zbraň je něco jako těžítka.

? Víme, že se v této disciplíně používá více značek zbraní, kterou používáte vy a proč? Je v nich nějaký rozdíl?

Vyzkoušel jsem tři značky. Začínal jsem s Browningem, vyzkoušel Perazzi a nakonec jsem přešel k Berettě. U těch top zbraní je to už spíš o tom, co každému sedí víc. Je to stejné jako se sportovními auty. Srovnatelné modely různých značek budou všechny velmi rychlé, ale ne každému jezdcí budou všechny vyhovovat. A tak je to i u zbraní. Beretta je podle mě velmi rychlá, Perazzi zase stabilní. Já dnes používám DT11 Black Edition od Beretty, která spojuje oba tyto břehy.

? Jak probíhá cesta k účasti na kvalifikacích na olympiádu nebo mistrovství?

Úplně nejdřív se musíte propracovat z dorostu přes juniory do mužů. Tři nejlepší střelci jedou reprezentovat Českou republiku na mistrovství světa, Evropy, světové a evropské poháry, kde mají možnost získat kvalifikační místo na evropské hry a olympiádu, kam můžou jet pouze dva z dané země.

? Jak je to aktuálně s blížící se olympiádou?

Měla by být v létě 2021. Je několik scénářů, na kterých se pracuje. Počítá se i s variantou bez diváků, kterou samozřejmě nechceme. Ale pořad je lepší bez diváků než vůbec.

Variantu odložené olympiády bez diváků příští rok v Tokiu nechceme. Ačkoliv nám střelcům vyhovuje více klidná atmosféra

terč, tak ji teprve nahazuju a střílím buď na jeden, nebo dva terče letící zároveň naproti sobě. Druhá je trap, tam mají střelci pušku v rameni a dvě rány na každý terč, který odlétá od nich.

všech zbraní, z některých pro lov a z jiných jen tak pro zábavu, ale ke všem mám respekt. Zbraně vnímám podobně, jako když má někdo rád auta, je to prostě krásná věc. Mám rád všechny



Ačkoliv se to nezdá, tak je náš sport fyzicky náročný: brokovnice váží 4,5 kg

? Která ze soutěží je pro vás nejnvýznamnější?

To je jednoduché, olympiáda je top. Už jen tím, že je jednou za čtyři roky a může tam jet jenom 36 střelců z celého světa a jen 17 z Evropy.

? Jak je pro vás důležitá podpora fanoušků z pohledu fyzické účasti na soutěžích?

Já mám atmosféru s fanoušky rád, ale je pravda, že pro nás střelce je klid daleko lepší. Když 5 000 lidí na olympiádě fandí při každém zásahu do terče, vede to pak ke ztrátě koncentrace. Na druhou stranu, na olympiádě je úplně jiná atmosféra a je to úplně jiný zážitek.

? Jaký je rozdíl mezi individuální a týmovou soutěží?

Za tým střílíme celkem tři, každý zvlášť, a z výsledků se vytáhnou dva druhy závěrů. Výsledek celkově za tým a výsledek každého jednotlivce. Na mistrovství Evropy vymysleli nový koncept, který se mně líbí a který nám už dvakrát pomohl k výhře. Vezme se osm nejlepších týmů po třech střelcích a utkávají se proti sobě formou pavouka nejlepší s nejhörším atd. Na konci se sečtou body, a který národ má víc, ten postupuje. Dva roky po sobě jsme šli pokaždé z osmého místa a vyhráli jsme. Samozřejmě si daleko více vážíme individuálních úspěchů oproti týmovým.

? Je nějaký tým, ze kterého máte při soutěžích respekt?

Italové, s nimi je to nejtěžší. Nicméně jsme je teď dvakrát porazili, a z toho jednou dokonce v Itálii. Mistr světa byl Tomáš Nýdrle a na mistrovství Evropy jsem vyhrál já.

? Je to hodně individuální sport, jakými způsoby sám sebe motivujete?

Mou vlastností je, že musím být nejlepším ve všem, co dělám. Strašně nerad prohrávám. Je mi jedno, jestli jsem na mistrovství Evropy, nebo nahazuji fasádu, budu chtít být lepší než ten zedník.

? Jaké návyky dodržujete pro nejlepší osobní výkon před soutěží?

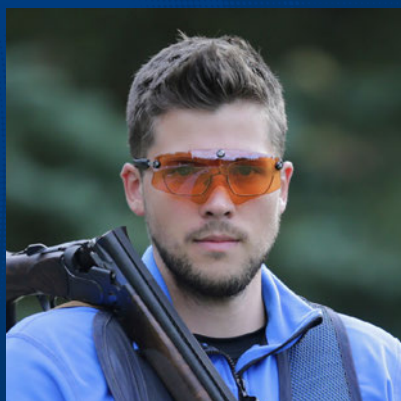
Na závodech se snažím být v klidu a přistupovat k tomu tak, že to není velký závod, ale je jako každý jiný, ať z toho nemám takový respekt. Po tréninku je pro mě ideální vypnout hlavu, užívat si volný čas.

? Chtěl jste někdy se střelbou přestat? Pokud ano, v jaké situaci a proč?

Ano, zažil jsem sportovní vyhoření. Dlouho se mi nedařilo a nevěděl jsem, jak to zlomit, tak jsem změnil vše, co šlo. Trenéra, pažbu na flintě, přístup – a vyplatilo se. Teď dělám to, co mě baví, a funguje to.

? Co je na tomto sportu nejnáročnější?

Není to krátkodobá záležitost. Začnete ve třinácti a skončíte v padesáti. Vrchol bývá v 35 letech. A potom psychika.



JAKUB TOMEČEK

Věk: 29

Znamení horoskopu: Blíženeček

Vzdělání: magisterské

Dobré vlastnosti: preciznost, pečlivost, dochvilnost, ctíživost

Špatné vlastnosti: lenost, prokrastinace, roztěkanost

Životní motto: „Dokud dýchám, doufám.“

Vlastní cíl: být spokojený

Oblíbené jídlo: poke

Oblíbený film/seriál: všechno od Marvelu

Zajímavé/oblíbené místo (dovolená): Srí Lanka

Pokud chce člověk vyhrávat, musí v hlavě držet všechno pod kontrolou. Není to o tom, kdo víc střílí, ale kdo mívá mine.

? Máte svůj rituál nebo talisman pro štěstí před soutěží?

Vždy, když skládám svoji pušku, dostane pusku.

? Jak relaxujete a odpočíváte?

Pokud to jde, tak po každém závodě jdu s manželkou do kina. Nevím, čím to je, ale mám to zažité. Když už je toho opravdu moc, tak odjedu na dovolenou ideálně k moři.

? Jak vypadá váš standardní trénink? Jak často trénujete?

Tréninky jsou rozdělené na střilecí a nestřilecí. Obojí trénuji dvakrát až pětkrát týdně. Kondička trvá hodinu až dvě a střelení tři hodiny, pokud spěchám, tak se to dá stihnout i za hodinu a půl.

? Jsou nějaké rozdíly v tréninkových možnostech u nás a v zahraničí?

V možnosti trénovat celoročně. U nás nejde trénovat, když je sníh. Oko se navíc v přebytku světla stáhne a terč se tím pádem zdá strašně malinký a špatně se na něj reaguje. Proto v zimních měsících vyrazíme trénovat za teplem.

? Kolik je v Čechách profesionálních střelnic? Jak je to v porovnání s jinými zeměmi?

Momentálně asi pět, které se využívají k závodům Českého střeleckého svazu a splňují olympijská kritéria. Itálii, Kypr, Německo a Anglii bych dal mezi první místa v počtu střelců, střelnic a i v postoji ke sportovní střelbě.

? Jak jsme na tom se střelením my v Čechách a s budoucností této disciplíny?

Jak v brokové, tak ve střelbě obecně máme hodně úspěchů a vždycky se s Čechy počítalo. Byly i horší roky, ale myslím si, a to si teď možná sám sobě sypu do kapsy, že já, Tomáš Nýdrle a Miloš Slavíček zase máme na to se bit se světovou špičkou. Věřím, že nás čekají světlé zítřky.

? Potřebujete vy jako sportovec nějakou konkrétní pojistku?

Určitě ano. Většinou nám je zajišťuje zaměstnavatel. Za sebe ale vím, že je lepší mít i svoji pojistku. Stává se, že člověk zjistí, že ne každá pojistka kryje to, co si myslí. Je dobré k tomu přistupovat se zdravým selským rozumem a klidně mít dvě pojistky než žádnou.

? Jak jste se seznámil s naší makléřkou Markétou Žákovou?

Úplně jednoduše, oslovila mě s tím, že se chce naučit střílet.

? Jak jsi ty, Markéto, narazila na Jakuba?

Jako malá holka jsem s bráchou chodila na střelnici do Soběšic pozorovat střelce a někde tam se mi vtisklo do hlavy, že bych chtěla jednou také tak umět střílet. Můj největší sen bylo cestování a po něm hned to střelení. Hledala jsem různé články a videa. Na YouTube jsem našla videa, kde Jakub dává rady, jak na sportovní střelbu. Oslovila jsem ho, zda by naučil střílet i mě, a jeho odpověď



Máme na to, být se v brokové střelbě se světovou špičkou. **Disciplína má u nás velkou tradici i spoustu mezinárodních úspěchů**

byla, že všechno je možné. Stalo se to skutečností a už skoro půl roku chodím několikrát týdně trénovat.

? **Dá se tedy říct, že sis splnila svůj dětský sen?**

Ano a jsem ráda, že můžu i já díky své profesi pomáhat lidem plnit jejich sny.

? **Jaký máte vztah k pojištění, Jakube?**

Podle mě pojišťky potřebuje každý. Já to vnímám jako důležitou oblast zajištění sebe a své rodiny. Koneckonců i ze

zákona některé musíme mít a vždycky se lépe spolupracuje s někým, koho znáte a rozumíte si. Když jsem viděl, jak Markéta pracuje, co všechno má za zkušenosti a že tomu, co dělá, opravdu rozumí, bylo jasné, že mi nabízí to nejlepší, co dokáže, protože ona očekává to nejlepší ode mě ve střelbě. Já mám všeobecně hodně náročné požadavky na všechno a všemu chci opravdu rozumět, než na něco kývnu. A navíc, ne všechno nejlevnější je nejlepší. Společně jsme ale přišli na to, že tady se dá spojit obojí.

? **Co vás z produktů nebo služeb Allrisku zaujalo nejvíce?**

Momentálně teď víceméně procházíme celé portfolio. Začali jsme auty, protože to bylo nejjednodušší, nejrychlejší a dá se na tom nejlépe ušetřit. Teď jsme řešili pojistku na nemovitosti a dál budeme určitě řešit cestovní pojištění a do budoucna hypotéku.

? **Co pro vás Allrisk znamená?**

Je to o tom, jak to člověk vnímá. V rámci českého vnímání makléřů je jejich pověst velice pošramocená, protože tu práci dělali okatě jen pro peníze bez zájmu o klienty. Tady cítím, že jsem já ta nejdůležitější položka v prioritách. Jde vidět, že se to snažíte dělat jinak, a přesto je to konkurenceschopné. Možná se může zdát, že tolik služeb nebude tak kvalitních. Opak je pravdou, vidím, že máte své konkrétní specialisty na každou službu a produkt. A právě to mi vyhovuje. Ten benefit, že všechno, co je pro mě důležité, mám na jednom místě. ■

Jakub Tomeček
na sociálních sítích



Facebook



Instagram



Tvoříme svět realit,
který má smysl.



Nezávislé ocenění skutečné hodnoty nemovitosti **pro klienty ZDARMA**

Turbulentní situace na trhu s nemovitostmi v Česku dostává do zbytečné nejistoty klienty prodávající své nemovitosti

Nijak k tomu nepřispívají zaručené zprávy v médiích o brzkém plošném poklesu hodnoty nemovitosti, ztížené možnosti prodeje a omezeném okruhu vhodných zájemců. Vzhledem k tomu, že prodáváme každý týden nemovitosti v řádech několika milionů korun, umíme správně vyhodnotit sou-

časnou situaci. Díky moderním on-line nástrojům, které používáme, sledujeme, že ceny nemovitostí jsou stabilizované a v žádaných lokalitách nadále rostou. Kromě obvyklé poptávky po pořízení vlastního bydlení se nemovitosti staly vyhledávaným cílem pro uložení a zhodnocení volných finančních

prostředků, ať už u bytů pro pronájem nebo u pozemků pro uchování hodnoty. Růst cen není ve všech lokalitách stejný, a právě naše unikátní služba ocenění aktuální tržní hodnoty nemovitosti vám pomůže získat v současné situaci férovou cenu za váš byt, dům, chatu, pozemek či komerční objekt. ■

Našim klientům chceme pomoci v této nelehké orientaci, a proto jsme pro vás zcela zdarma připravili službu ocenění vaší nemovitosti:

- Připravíme report vycházející z aktuálních dat katastru nemovitostí.
- Vše zpracujeme na základě podrobné analýzy skutečně realizovaných prodejů ve vaší lokalitě.
- Data porovnáme s analýzou aktuálních nabídkových cen nemovitostí stažených z inzerce.
- K tomu přidáme naše cenné zkušenosti a doporučíme postup, jak z prodeje získat maximum.
- Tento výstup a celý odhad je akceptován notářskými kancelářemi jako ideální podklad pro ocenění nemovitosti v dědickém řízení.

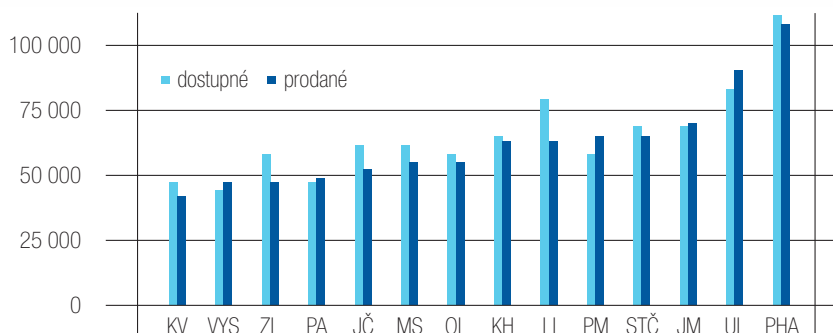


Slovo ředitele
realitních služeb
k nezávislému
ocenění nemovitosti



Formulář
na nezávislé
ocenění
nemovitosti

Ceny za m² v krajích ČR (2Q/2020)



POKUD JSTE V SITUACI, ŽE POTŘEBUJETE ZÍSKAT FINANCE ZA VAŠI NEMOVITOST HNED,

naši pracovníci vám zajistí výkup za nejlepších podmínek v Česku i na Slovensku.



Odkaz na
formulář
výkupu
nemovitosti

Nejvyšší skóring JIŽ TŘETÍM ROKEM!



Děkujeme všem zaměstnancům, obchodníkům a manažerům za již třetí obhajobu v řadě nejdůvěryhodnějšího ocenění, které potvrzuje nejvyšší stabilitu naší společnosti. Jsme jediná ryze česká společnost, která za posledních sedm let získala tři nejhodnotnější ocenění



Spolehlivost, exkluzivita, minimální riziko

Certifikát potvrzuje spolehlivost, důvěryhodnost a minimální rizikovitost spolupráce s naší společností. Pro naše obchodní partnery i klienty to znamená atraktivní prověřenou společnost nejvyšších kvalit se stabilním finančním zdravím. Přísná kritéria hodnocení zaručují exkluzivitu naší společnosti a potvrzují silnou pozici značky na trhu.

Na certifikát s hodnocením AAA dosáhne pouze úzké procento ekonomických subjektů působících v České republice. Toto skóringové ocenění obsahuje i pravděpodobnost úpadku společnosti v následujících 12 měsících a právě tato tři Áčka jsou ukazatelem minimálního rizika. Pravděpodobnost krachu či úpadku společnosti je menší než 0,07 %!

Důkaz místo slibů

V této nelehké době se situace ve firmách a na trhu mění každým okamžikem. Podnikatelské prostředí je rizikovější, roste počet opožděných, či dokonce nesplacených faktur, stejně tak roste počet krachujících firem, zvyšuje se nezaměstnanost, ekonomika se propadá. Proto je nyní nanejvýš důležité zvažovat, jaká společnost se vaší rodině či firmě stará o finanční a pojištění produkty. Svým klientům

a spolupracovníkům jdeme příkladem a toto opakované ocenění je toho důkazem.

Jsmo hrdí na to, že jsme jako jediná ryze česká finančně poradenská společnost v České republice obdrželi toto nejvyšší hodnocení již třetí rok po sobě. Děkujeme všem zaměstnancům, obchodníkům a manažerům za práci, snahu a čas, který věnují společnosti Allrisk a v neposlední řadě i našim klientům, díky kterým jsme se dostali tak daleko! ■



Prestižní ocenění jsme letos získali již třetím rokem. Patříme tak mezi nejstabilnější firmy v České republice



VYSVĚTLENÍ POJMŮ

V praxi jsme se setkali s tím, že si nejen naši klienti pletou výrazy skóring a rating. Pojdme se podívat, co znamenají.

SKÓRING: Do této kategorie patří naše ocenění. Jedná se o metodu vyhodnocení bonity klienta, která detailně zkoumá finanční ukazatele firem a pokládá si otázky týkající se finančního zdraví společnosti, jako např.:

- Má společnost dluhy?
- Jak platí společnost své faktury?
- Je společnost v insolvenčním řízení?
- Jaké má společnost udržitelné podnikání?

Skóring vypočítává specializovaný software na základě rentability vlastního kapitálu a aktiv, běžné likvidity, pohotové likvidity a celkové zadluženosti, ale i její struktury, obrátky aktiv v tržeb, provozní marže a produktivity práce. Tím získává a vyhodnocuje přesná čísla dle skutečných oficiálních a auditorovaných účetních závěrek společnosti.

RATING: Za počátek ratingu se považuje rok 1908 a úzce souvisí s vývojem finančního trhu v USA. Rating lze definovat jako nezávislé hodnocení, jehož cílem je zjistit na základě komplexního rozboru veškerých známých rizik hodnoceného subjektu, jak je tento subjekt schopen a ochoten platit své závazky. Výsledkem ratingu je známka, která vyjadřuje míru rizika pro věřitele, respektive bonitu dlužníka a jeho schopnost dostát závazkům z úvěru. Rating je tedy součástí dalších ukazatelů skóringu.

Šetříme s Allrisk **EFFECTIVE ENERGY**

V Allrisk MAGAZÍNu 2019 jsme vám přinesli novinku, a to novou službu Allrisk EFFECTIVE Energy. Několik tisíc z vás využilo těchto výhod a dnes vám ukážeme konkrétní úsporu tří klientů, kteří změnou ušetřili a dále budou šetřit nemalé peníze

JAK NA TO VE DVOU KROCÍCH?



KONTAKTUJTE SVÉHO MAKLÉŘE ALLRISK

Jeho telefon a e-mail najdete na jakémkoliv svém vyúčtování Allrisk nebo po přihlášení na clientský portál www.mujaallrisk.cz.



POŠLETE MU E-MAILEM VYÚČTOVÁNÍ ZA ENERGIE

Na oplátku získáte přesně spočítanou úsporu oproti vašim stávajícím dodavatelům. Pokud vám bude úspora vyhovovat, vše zařídíme za vás.

Díky našim znalostem potřeb klientů
a vzájemné důvěře
zpracujeme vše on-line

CO ZÍSKÁTE?

- Spolehlivého partnera pro **analýzu stávajících cenových podmínek** dodávky elektřiny a plynu
- Pravidelnou **realizaci výběrových řízení** pro všechny naše klienty
- Dlouhodobý vztah založený na **vzájemné důvěře a osobním přístupu**
- **Vždy výhodnější ceny**, které lze v dané době získat
- Jednoduchou a **srozumitelnou smlouvu**
- Pravidelnou a automatickou **optimalizaci nejlepší ceny** bez starostí
- Jistotu **stabilní společnosti** s certifikátem AAA
- **Každoroční bonus**, který dostáváte po celou dobu, kdy vám energie spravujeme



Pan Aleš,
klient E.ONu,
přešel k Allrisk
EFFECTIVE Energy
a získal roční úsporu

7 839 Kč



SKUPINA



Pan Jiří,
klient ČEZ,
přešel k Allrisk
EFFECTIVE Energy
a získal roční úsporu

6 689 Kč



Paní Michaela,
klientka innogy,
přešla k Allrisk
EFFECTIVE Energy
a získala roční úsporu

3 974 Kč

Pojďte s námi tvořit
Allrisk MAGAZÍN
a získajte atraktivní
dárek



Jsmo moc rádi,
že se Allrisk
MAGAZÍN líbí našim
čtenářům, klientům
i spolupracovníkům.

Zpětné vazby
dostáváme všemi
možnými cestami
a je to pro nás
přesně ta odměna,
která nám dává
sílu tvořit další
čísla tohoto
jedinečného
magazínu

Ovšem nestíháme si
všechny ty názory
a poznatky zapisovat
tak, jak bychom chtěli,
a proto jsme vytvo-
řili on-line dotazník,
v němž každý, kdo
bude chtít, může po-
moci s nápady a podněty
pro obsah dalšího čísla.

Tak, jako my pomáháme lidem plnit
sny, pojdte pomoci vy nám, plnit sen
o dokonalém Allrisk MAGAZÍNu.

Allrisk MAGAZÍN tvoříme pro vás,
všechny naše čtenáře. Zároveň si ale
uvědomujeme, že každý čtenář je jiný.
Čtou nás naše babičky a večery si krátí
luštěním křížovek, listují námi mladí lidé,
které zajímají aktuální novinky nejen ve
světě financí, pročítají nás naši tátové,
kteří zajišťují bezpečí našich rodin.



Aby Allrisk
MAGAZÍN bavil
opravdu všechny
generace a každý
si v něm našel to, co
ho zajímá, je potřeba
si všechny názory
a nápady sepisovat a následně
z nich čerpat a využívat je. Kdo jiný,
než náš čtenář nejlépe ví, co ho baví
a o čem chce číst.

Všichni, kteří nám pošlou tento
vyplněný dotazník do 31. srpna 2021,
budou nejen součástí procesu tvor-
by nového čísla, ale dostanou od nás
jedinečný dárek v podobě exkluzivního
multifunkčního šátku Allrisk. Bezešvý
šátek ze speciálního, rychleschnoucího
materiálu s technologií Coolmax, který
odvádí vlhkost, zabraňuje UV záření
a eliminuje pachy a bakterie. ■



Vyplňte dotazník na webu
www.allrisk.cz/dotaznik-magazin-2021
a získíte jako odměnu
praktický dárek!



Projeďte se s námi ve **FORDU MUSTANG GT**

Vyzpovídali jsme naši výherkyni z minulého Allrisk MAGAZÍNu, paní Annu Neumeisterovou, která si užila fascinující víkend a celý ho projezdila v okolí svého domova burácejícím Fordem Mustang GT. Přečtěte si, jaké byly její zážitky a jak si to užila

? Jak jste se dozvěděla o soutěži v Allrisk MAGAZÍNu a jak se k vám vlastně Allrisk MAGAZÍN dostal?

Před pěti lety mi Allrisk MAGAZÍN ukázala paní Andrea Kavanová (senior manažer Klientského centra Allrisk v Poličce, pozn. red.) a upozornila mě na probíhající soutěž. Jelikož jsem soutěžní typ, tajenky jsem vyluštila a zapojila se do soutěže. A světe div se, vyhrála jsem belgické pralinky a další rok láhev dobrého vína. Poslední tři roky mi chodí Allrisk MAGAZÍN přímo do schránky společně s předpisem pro platbu povinného ručení, které

mám u Allrisku sjednané, a letos jsem v soutěži vyhrála hlavní cenu.

? Jaký jste měla pocit při zjištění hlavní výhry?

Oznámení výhry mi úplně vyrazilo dech! Opakovaně jsem si četla oznamovací e-mail, jestli je to opravdu pro mě. Výhru mi pak potvrdila i paní Kavanová, a protože mi vše ochotně vysvětlila, chtěla bych jí moc poděkovat. Dále bych chtěla poděkovat Autopůjčovně Allrisk, zejména mladíkovi, který mi auto dovezl až před dům a vše mi ochotně ukázal a vysvětlil.



Výherkyně minulé soutěže, paní Neumeisterová, si adrenalinovou jízdu s modrým krasavcem patřičně užila



FOTO archiv Allrisk

2 Jak jste si užila svoji víkendovou výhru s legendárním sportákem Ford Mustang GT?

Aktivní řidička jsem od svých 18 let. Vystřídala jsem několik značek aut, ale všechny měly manuální převodovku. Když jsem zjistila, že je Mustang v automatu, byla jsem v šoku. Měla jsem pocit nejistoty a strachu. Vše jsem nakonec zvládla a výhru si užila

2 Co byste vzkázala soutěžícím?

Luštěte a posilejte tajenky. Ta výhra za to opravdu stojí. Já osobně budu soutěžit dál a třeba to příští rok zase vyjde, kdo ví.

2 Jste pravidelnou čtenářkou Allrisk MAGAZÍNU? Které konkrétní články vás baví?

Když jsem zjistila, že je Mustang v automatu, byla jsem v šoku. Měla jsem pocit nejistoty a strachu. Vše jsem ale nakonec zvládla

na 100 %. Můj manžel i naše tři děti byli z auta nadšení. Nikdy by mě nenapadlo, že se někdy svezu v takovém autě. Byl to adrenalin, luxus, prostě nádhera.

Ano, jsem pravidelnou čtenářkou. Jako první vždy vyluštím křížovky a jelikož máme v rodině více aut, zajímám se o novinky v rámci autopojištění. ■

Ještě jednou veliký dík za skvělý víkend s Fordem Mustang GT!

CHCETE TAKÉ ZAŽÍT ÚCHVATNÝ VÍKEND s legendárním americkým sportákem?

- 1 Luštěte a hrajte o ceny na str. 46 tohoto magazínu nebo
- 2 Doporučte nám prodej nemovitosti. Více info na webu www.allriskreality.cz



Ford Mustang GT

počet válců	objem motoru	maximální výkon	kroučící moment	zrychlení z 0 na 100 km/h
8	5 l	421 koní	530 Nm	4,8 s



LUŠTĚTE, BAVTE SE

a hrajte o skvělé ceny!

Ani letošní rok není výjimkou, a tak si i v tomto čísle Allrisk MAGAŽÍNu můžete zahrát o zajímavé ceny. Hlavní výhrou je zapůjčení legendárního sportáku Ford Mustang GT 5.0 V8 na celý víkend ZDARMA!

Pro účast v soutěži stačí zaslat na e-mail: soutez@allrisk.cz nebo poštou na adresu: Allrisk a.s., marketingové oddělení, Komárovská 20a, 617 00 Brno, správné znění celé věty doplněné

o slova z vylustěné osmisměrky a švédské křížovky. Nezapomeňte připsat své jméno a příjmení, telefon a e-mail, a to včetně adresy pro zaslání ceny v případě výhry.

Doba trvání soutěže je od 1. prosince 2020 do 28. února 2021.

Po ukončení soutěže bude ze všech soutěžících vylosováno 13 výherců, kterým budou předány tyto ceny:

1× dárkový poukaz v hodnotě 11 000 Kč

na zapůjčení Fordu Mustang GT 5.0 V8 na víkend ZDARMA



7× lahev

luxusního vína Allrisk



* Soutěž je určena pouze pro klienty společnosti Allrisk. Soutěže se nesmí účastnit žádný ze zaměstnanců a spolupracovníků společnosti Allrisk. Pro každého výherce je určena jedna z uvedených cen.

5× dárková VIP krabička

se špičkovým fortifikovaným vínem Locus a luxusními čokoládovými bonbony







		2			1			
7				9			8	
	9	6	3		8	1		
3	5				7		6	
		7		6				8
				1		9		7
5							3	
							9	
		9	5					

Doplňte větu tajenkou z osmisměrky a tajenkami ze švédské křížovky:

Komplexnost (**tajenka osmisměrky**) Allrisk nás vedla ke změně sloganu naší společnosti na nový (**tajenka švédské křížovky**).

HUMŘI, DEČKY, SÍTINY, VÝSMĚCH, ŘASNO, KULTY, RACEK, LISTY, ŽIVEL, LOTOS, BLUES, ŠIRÁK, RYBÍZ, VOLBA, PLENA, ASIAT, MLSÁK, ŠIŠLA, UŽIVITI, ŠTÍTY, TERMY, OSIKA, CULÍK, TENIS, LEKCE, VÁLCE, MAMKA, BRATR, DRACI, ČNĚLKA, HRNCE

O	S	I	K	A	B	L	O	V	V	D
Z	Í	B	Y	R	P	E	B	Á	R	E
Š	T	Í	T	Y	A	K	L	Ě	N	Č
O	I	D	S	S	Á	C	U	L	Í	K
I	N	Š	I	S	E	E	E	L	U	Y
T	Y	A	L	L	R	I	S	K	T	CH
I	T	M	E	A	T	Ř	Y	Ě	Y	
V	C	V	C	E	K	M	A	M	K	A
I	I	A	N	E	L	P	S	R	U	T
Ž	Š	I	R	Á	K	Ý	N	E	B	H
U	S	Ů	H	D	V	S	O	T	O	L

PALUS, KRNO, KOKUJ, TNP	ZKR. TENISOVÉHO KLUBU	VOJENSKÉ HLÁŠENÍ	CHAČA-TURJANOVO JMÉNO	NEVELKÁ	PÁS		NÁRODNÍ KNIHOVNA	SVATOZÁŘE	OTÁZKA NA ČAS	ORIENTÁLNÍ KŮN	Tajenka	LENOCHOD TRÍPRSTÝ	FRANC. NÁRODNÍ LIDOVÉ DIVADLO (ZKR.)	INIC. ITALSKÉHO ARCHITEKTA PALLIARDIHO	
TÁBORNÍK						KAPÁNÍM VPRÁVITI					3				
BÍLÝ MRAMOR						KADER STAROČESKÁ DÉLKOVÁ MÍRA									
	BAHNO (Z LAT.) PRUH						CIZÍ MUŽSKÉ JMÉNO DOBŘÝ NÁPOJ						HUDEBNÍ ZN. PRO PIANISSIMO NA TOTO MÍSTO		
Tajenka	1								JEŠTĚ JEDNOU (HUD.) PRODEJNÍ STÁNKY				SUDOKOPYT-NÍK	MUŽSKÉ JMÉNO (11.11.)	
SLOVEN. POLNÍ MÍRA			ŽENSKÉ JMÉNO	Tajenka	ÚDER V BOXU CHOBOTNATEC					DRUŽSTVO SLOVEN. BÁSNÍK					
SLOHY				2		PODPOR NA OHNUTÝCH PAŽÍCH ARAB. MUŽSKÉ JMÉNO						ZKR. PRO MILION PASCALŮ ZKRATKA KNOKAUTU			
	VZOREC OXIDU CÍNATEHO UKAZOVACÍ ZÁJMENO	VÝSTAVNÝ DŮM UKAZOVACÍ ZÁJMENO					METROPOLE HRABSTVÍ YORKSHIRE STRĚBROŠEDÝ KOV						KÓD LIBÉRIE JEV, KDY SE KAPALINA MĚNÍ V PÁRU		
HOSPODÁŘSKÁ BUDOVA								SPRÁDAT LEHCE							
OPAKOVANÝ ZÁPOR					EVROPSKÝ STÁT (SLOVENSKY) MOZOL							DRUH PALMY ZHOTOVIT TKANÍM			
NA ONO MÍSTO (BÁSNICKY)						Tajenka CITOSLOVCE SMÍCHU	4			PLANETA JAPON. OBJEMOVÁ MÍRA					
	NEJVYŠŠÍ HORA NA FILIPÍNÁCH	KOZUB	SLANNÝ NEROST	ČAJOVÁ RŮŽE									PRIMÁTI	STARÁ LOTYŠSKÁ MINCE	OTCOVÉ (KNIŽNĚ)
SPZ PRAHY				ANGL. ZEMĚ UKAZOVACÍ ZÁJMENO					KOLEM CITOSLOVCE ÚDIVU						
ZDRŽOVÁNÍ							NATĚCT PO KAPKÁCH								
MRAKY							OKOŘENITI POKRM								

Klientská centra společnosti Allrisk

- Komárovská 20a
617 00
Brno
- Žižkova brána 58
286 01
Čáslav
- Kněžskodvorská 8a
370 04
České Budějovice
- Národní třída 22
(bývalý hotel Centrál)
695 01 **Hodonín**
- Žižkova 56
586 01
Jihlava
- Sokolovská 44
360 05
Karlovy Vary
- Masarykovo nám. 63
675 71
Náměšť nad Oslavou
- Na Střelnici 6
779 00
Olomouc
- Prokešovo nám. 3
702 00
Ostrava
- Riegrova 39
572 01
Polička
- Budečská 33
120 00
Praha
- Olomoucká 16
796 01
Prostějov
- Dukelská 184
379 01
Třeboň
- Křížná 250
757 01
Valašské Meziříčí

Obchodní kanceláře společnosti Allrisk

- nám. Republiky 3
(budova KB, a.s.)
678 01 **Blansko**
- Kounicova 67a
(budova VUT)
602 00 **Brno**
- Dominikánské nám. 2
(Palác Jalta)
602 00 **Brno**
- Palackého třída 104
612 00
Brno
- Moravská 85
619 00
Brno
- Jana Palacha 2
690 02
Břeclav
- Smetanova 184
685 01
Bučovice
- Antonínská 15
(Obchodní centrum)
380 01 **Dačice**
- Masarykova 3
Horní náměstí
396 01 **Humpolec**
- Smetanova 1
693 01
Hustopeče
- Dřubežní trh 1
664 91
Ivančice
- Palackého 2
(OC ALKRON, 1. patro)
790 01 **Jeseník**
- Českobudějovická 326
382 41
Kaplice
- nám. Míru 3
691 72
Klobouky u Brna
- Legionářská 1550
664 34
Kuřim
- Masarykovo nám. 39
(pasáž Stará tiskárna)
697 01 **Kyjov**
- Lovčice 377
696 39
Lovčice
- Vídeňská 699
(budova MěÚ, pavilon B)
691 23 **Pohořelice**
- Kpt. Jaroše 145
665 01
Rosice
- Komenského náměstí 1534
684 01
Slavkov u Brna
- Brněnská 1710
666 01
Tišnov
- Kostelní 119
374 01
Trhové Sviny
- Komenského náměstí 21
674 01
Třebíč
- V. Opatrného 54
517 21
Týniště nad Orlicí